



북미 시장 진출 서비스

2015년 2월

Stellar Pride 개요

- Stellar Pride는 유망한 한국 기업들의 복미 진출을 돕는데 특화된 전문 컨설팅 서비스업체입니다
 - 이미 복미에 진출한 회사들에게는 보다 타겟화한 세일즈와 마케팅 활동을 제공합니다
 - 제품 경쟁력이 있지만 아직 복미 시장에 어떻게 접근해야 할 지 모르는 회사들에게는 성공적 복미진출을 가능하게 하는 계획의 수립과 실행을 돕습니다
- Stellar Pride는 투자수익률을 극대화하고 막대한 자본지출을 방지하기 위한 단계적 접근으로 ‘try before you buy’ 접근법을 제안합니다
- Stellar Pride는 이러한 과업을 수행하기 위한 상당한 경험과 고급 전문인력을 보유하고 있습니다
- Stellar Pride가 주는 혜택으로
 - 저비용접근Low cost approach
 - 막대한 자본 지출 방지Avoid a large expenditure
 - 복미시장 진입을 위한 1-stop shop 등을 들 수 있습니다
- 2013년 현재 10명의 직원으로 약 50만불의 수익을 내고 있습니다

연혁	주소 및 연락처
<ul style="list-style-type: none"> ■ 2004년 미국 일리노이주 시카고에 설립 ■ 한국의 선진 RFID 제조업체인 RFcamp사와 뉴저지의 주 고객사인 Checkpoint Systems의 계약체결 지원으로 시작 ■ 이후, washers & grommets, 리튬이온전지 제조 장비, DTV 안테나, 바이오센서 제품, 컴퓨터 방화벽 및 헤어 드라이어 등 다양한 산업에서 수많은 회사의 복미내 사업확보를 도와옴 	<p>주소</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ 70 West Madison Street, Suite 1400 Three First National Plaza Chicago, IL. 60602-4270 <p>연락처</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Office <ul style="list-style-type: none"> ■ Chicago: +1-630-448-0098 ■ Seoul: +82-10-8968-4342 ■ Fax : +1-630-839-3832 ■ Email: info@stellarpride.com ■ Website: http://stellarpride.com

구성인력 소개

Edmund Lee (李寅宰) - 대표

- AT Kearney에서 다년간의 경영 컨설팅(구매/조달 전문) 경험을 바탕으로 에너지 분야 (Exelon) 및 기술 분야 (Hostway & TradingPartners)에서 크고 작은 회사의 경영진으로 활동하며 15년 이상의 전문 경력 보유
- 철강, 제지, 자동차, 화학 및 에너지 (utilities) 등 다양한 산업에서 50회 이상의 컨설팅 프로젝트를 성공적으로 완수
- 시장 진입 전략, 전략적 구매, 운영자산 감축 및 프로세스 재설계 등에 전문성
- 북미뿐 아니라 아시아, 유럽 등에서의 국제적 경력
- 서울대학교 계산통계학 학사, 펜실베니아대학교, 와튼스쿨 M.B.A. (재무 및 entrepreneurship 전공)

Eric Narsolis

- 20년 이상의 경영 컨설팅 (AT Kearney), 생산, 세일즈 및 마케팅 경험
- 에너지, 제조, 화학, 제약 및 자동차 산업 부문에서 고객사에 일관되게 큰 성과 도출
- 운영자산 최적화, 전략적 구매, 아웃소싱과 복잡도 감축에 전문성
- 태국, 한국, 일본 및 오만 등에서의 국제적 경력
- 일리노이대학교 (시카고 캠퍼스) 화학 학사, 시카고대학교 M.B.A. (재무, 마케팅, 전략 전공)

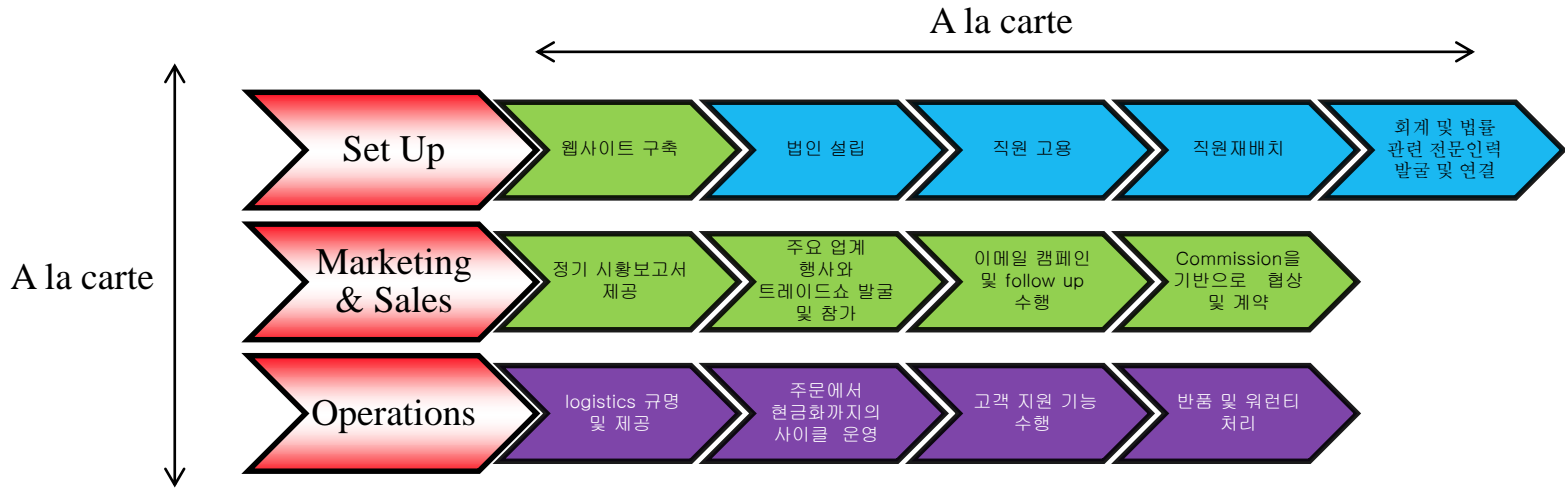
Clark Kim (김준석)

- 성장세의 소매/의류산업 소기업에서 20여년의 경험 보유
- 수년간 Korean American Grocers Association (KAGRO) 총무 역임
- 스스로 창업하여 이를 1천2백만불 가치의 사업으로 성장시킨 직접적 경험
- 한국, 중국 및 인도네시아 등에서의 국제적 경력
- 서울대학교 컴퓨터공학 학사

Sara Kim (김사라)

- 컨설턴트 및 번역가로 10년 이상의 경험 보유
- POSCO 및 그 자회사들의 주요 비즈니스 프로세스, 임금시스템 개혁 및 조직변화 프로젝트에 기여
- 주요 다국적 은행과 신용카드사에 대한 마케팅 컨설팅의 해외보고용 보고서, 웹사이트 및브로셔 번역
- 서울대학교 생활과학 학사, 서울대학교 M.B.A. (인사조직 전공)

제공 서비스 및 패키지



패키지	구성요소	비용
Pilot	<ul style="list-style-type: none"> 기본 조사로 시작 웹사이트 구축 시장 이해 및 타겟 마케팅과 세일즈 캠페인 개시 	<ul style="list-style-type: none"> 웹사이트 구축비 낮은 월간 유지비* 세일즈에 대해 0% 수수료
Launch	<ul style="list-style-type: none"> 시장 잠재력 입증 후 법인 설립, 사무실 열고 직원 고용 	<ul style="list-style-type: none"> 차후결정
Expand	<ul style="list-style-type: none"> 성장을 위한 투자 운영 및 logistic 파트너 발굴 	<ul style="list-style-type: none"> 차후결정

* 출장비는 실비로 변상. 출장은 고객사가 사전 승인

전통적 시장 진출 방법과 관련 비용

한국 직원 파견	
<ul style="list-style-type: none"> 최고의 영어 구사 능력을 가진 영업사원을 미국에 파견 전통적 비용 구조 	
	연간 비용
총괄 관리자 인건비	\$50,000
주택, 사무실 및 자동차	\$40,000
출장 및 기타 비용	\$50,000
Total	\$140,000
<ul style="list-style-type: none"> 영어와 비즈니스 문화가 어려운 도전이 됨. 일단 영주권을 받고나면, 직원은 자기 사업을 하러 떠나곤 함 	

미국 직원 고용	
<ul style="list-style-type: none"> 현지 채용 전통적 비용 구조 	
	연간 비용
총괄 관리자 인건비	\$60,000
비서	\$30,000
사무실 ⁽¹⁾	\$20,000
출장 및 기타 비용	\$50,000
Total	\$160,000
<ul style="list-style-type: none"> 회사를 위한 최고의 직원이 아님. 항상 다른 기회 모색. 한국과의 의사소통이 어려운 도전이 됨 	

마진율을 15%로 가정할 때, 손익분기까지
1백만 달러 세일즈 요구됨

80% ~ 90% 는 실패함

Note: (1) 양호한 상업지구에 있는 회의실 갖춘 1,000 평방피트의 작은 사무실

사례 – Easy Certi

- Easy Certi 개요
 - 웹 방화벽 제조업체
- 지원 제공 부분
 - 세일즈

타겟	최종 사용자	재판매업자 / 유통업자	OEM	도매업자
	X			

지원방법	영문 웹사이트 구축	Google Search 캠페인	인적 네트워크	소셜 네트워킹 사이트	Tradeshaw	언론	고객사 사이트 조회
	X		X	X	X		

- 세일즈 컨설팅

- 2014년 실적
 - 4Ps (Product, Price, Place, Promotion)를 포함한 포괄적 시장 조사 완료
 - Fortune 1000개 기업 900인의 CIO 연락처 확보
 - 인터페이스, 브로셔, 웹사이트 및 사용자 매뉴얼 번역

사례 – Inno-Link

- Inno-Link 개요
 - 안테나 및 관련 제품 제조업체
- 지원 제공 부분
 - 세일즈

타겟

최종 사용자	재판매업자 / 유통업자	OEM	도매업자
X	X		X

지원방법

영문 웹사이트 구축	Google Search 캠페인	인적 네트워크	소셜 네트워킹 사이트	Tradeshaw	언론	고객사 사이트 조회
X	X	X	X			

- 세일즈 컨설팅

- 2014년 실적
 - 새로운 Inno-Link 웹사이트 구축 (<http://www.storenano.com>). 이 웹사이트가 차후 제품을 런칭하는 플랫폼으로 작용
 - Google Adwords 캠페인과 SEO 전략 개시
 - Amazon.com 스토어 구축
 - 다수의 소매 및 도매업체와 접촉

사례- BioSensor Laboratories

- BioSensor Laboratories 개요
 - 바이오센서 기술을 기반으로 한 소비재 제조업체
- 지원 제공 부분
 - 세일즈

타겟	최종 사용자	재판매업자 / 유통업자	OEM	도매업자
	X	X	X	X

지원방법	영문 웹사이트 구축	Google Search 캠페인	인적 네트워크	소셜 네트워킹 사이트	Tradeshaw	언론	고객사 사이트 조회
	X	X	X	X	X		

- 세일즈 컨설팅

- 2014년 실적
 - FDA 승인과정 검토
 - 홍보용 동영상과 웹사이트 구축
 - 라스베가스에서 열린 2015 Consumer Electronics Show 참가
 - 1천개 이상의 가능 고객사에 이메일 캠페인 수행하여 40%의 이메일 오픈율 보임 (매우 성공적이라 할 수 있음)
 - 회사 트위터 계정 개시

사례- Media Tech

■ Media Tech 개요

- 건전지 연구소 장비 제조업체

■ 지원 제공 부분

- 세일즈

타겟

최종 사용자	재판매업자 / 유통업자	OEM	도매업자
X			

지원방법

영문 웹사이트 구축	Google Search 캠페인	인적 네트워크	소셜 네트워킹 사이트	Tradeshaw	언론	고객사 사이트 조회
	X	X	X			X

- 세일즈 컨설팅

■ 2014년 실적

- 지난 한 해동안 3백만 달러 이상의 판매실적
- 전미 9개 회사를 상대로 세일즈 미팅 주선. 회사 대표자와의 방문을 통해 방문 중 세일즈 발생

사례 – RFcamp

- RFcamp 개요
 - 한국 최고의 RFID 태그 제조업체
- 지원 제공 부분
 - 세일즈

타겟	최종 사용자	재판매업자 / 유통업자	OEM	도매업자
		X	X	

지원방법	영문 웹사이트 구축	Google Search 캠페인	인적 네트워크	소셜 네트워킹 사이트	Tradeshaw	언론	고객사 사이트 조회
	X	X	X		X	X	X

- 자금 지원- 가치평가
- 전략 개발

- 실적
 - 지난 수년간에 걸쳐 5십만 달러 이상의 판매실적

사례- Hostway

■ Hostway Korea 개요

- 한국의 최대 독립 인터넷데이터센터 및 통신사업체

■ 지원 제공 부분

- 세일즈

타겟

최종 사용자	재판매업자 / 유통업자	OEM	도매업자
X	X		

지원방법

영문 웹사이트 구축	Google Search 캠페인	인적 네트워크	소셜 네트워킹 사이트	Tradeshaw	언론	고객사 사이트 조회
X	X	X	X			

■ 2012년 실적

- 5개 이상의 재판매업체와 계약 진행
- 1군데 최종사용자와 계약 진행

사례- Bridge Strategy / American Hotel / Unix Electronics

■ 개요

- Bridge Strategy - 니치전략 컨설팅사
- American Hotel Register Company - 관광산업에 제공하는 8억달러 규모의 유통업체
- Unix Electronics - 최고급 헤어드라이어 제조업체

■ 지원 제공 부분

- 세일즈

타겟

최종 사용자	재판매업자 / 유통업자	OEM	도매업자
	X	X	X

지원방법

영문 웹사이트 구축	Google Search 캠페인	인적 네트워크	소셜 네트워킹 사이트	Tradeshaw	언론	고객사 사이트 조회
		X				X

- 전략 개발
- 구매 컨설팅

■ 2012년 실적

- Stellar Pride - 2012년 18만 달러의 수익
- American Hotel - 전략구매의 Wave I 을 통해 5백만 달러 (4%)의 비용 절감
- Unix Electronics - American Hotel Registry Company와의 1천만 달러 사업을 따내는 RFP 참여

요약

- 북미 지사 설립은 많은 시간과 에너지 및 자금을 요구합니다
 - 시장 조사 수행
 - 위치 선정
 - 회사 등록
 - 지사 설립
 - 현지 직원 채용
 - 한국 직원 재배치
 - 회계장부 정비
- 이러한 과정은 족히 최소 6개월이 걸릴 수 있습니다
- Stellar Pride 는 귀사에 북미가 매력적 시장인지를 현명하게 결정하는데 필요한 세일즈 데이터를 경제적으로 제공합니다